8e | zakendoen

met het Koninkrijk der Nederlanden & Suriname

Handelsmissie naar Curaçao en Suriname

Congres, Expositie en Matchmaking

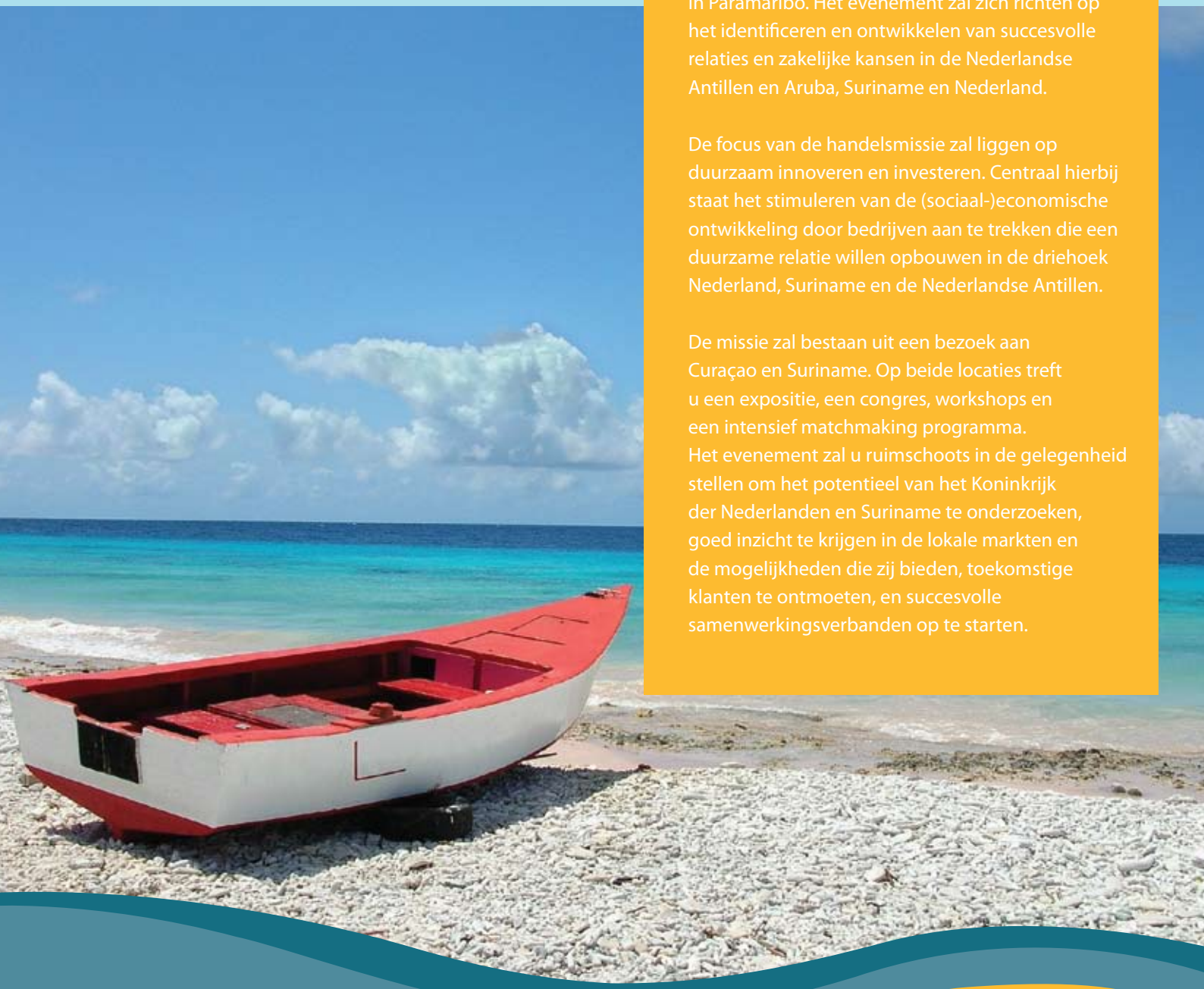
10 – 12 juni 2009
Curaçao

15 – 17 juni 2009
Paramaribo

InterExpo nodigt u met veel genoegen uit voor de 8ste Handelsmissie "Zakendoen met het Koninkrijk der Nederlanden en Suriname", welke in juni 2009 plaats zal vinden op Curaçao en in Paramaribo. Het evenement zal zich richten op het identificeren en ontwikkelen van succesvolle relaties en zakelijke kansen in de Nederlandse Antillen en Aruba, Suriname en Nederland.

De focus van de handelsmissie zal liggen op duurzaam innoveren en investeren. Centraal hierbij staat het stimuleren van de (sociaal-)economische ontwikkeling door bedrijven aan te trekken die een duurzame relatie willen opbouwen in de driehoek Nederland, Suriname en de Nederlandse Antillen.

De missie zal bestaan uit een bezoek aan Curaçao en Suriname. Op beide locaties treft u een expositie, een congres, workshops en een intensief matchmaking programma.
Het evenement zal u ruimschoots in de gelegenheid stellen om het potentieel van het Koninkrijk der Nederlanden en Suriname te onderzoeken, goed inzicht te krijgen in de lokale markten en de mogelijkheden die zij bieden, toekomstige klanten te ontmoeten, en succesvolle samenwerkingsverbanden op te starten.



Suriname in ontwikkeling

Suriname werd in 1975 een zelfstandig land. Sindsdien is er veel gebeurd. Momenteel maakt Suriname een grote economische groei door en liggen er kansen voor zowel Nederlandse en Antilliaanse bedrijven die in Suriname willen investeren, als Surinaamse ondernemingen die met Nederland en de Antillen zaken willen doen.

Het land kent een gunstig ondernemersklimaat en relatief goedkope, Nederlands sprekende arbeidskrachten. Goede bedrijventerreinen zijn volop voorhanden tegen vooralsnog lage prijzen.
De kennisindustrie is in opkomst en er zijn goede mogelijkheden om hier van gebruik te maken voor offshoring en outsoucing. Ook liggen er kansen op het gebied van eco-toerisme en de agro-industrie.
De politieke situatie is stabiel en Suriname is lid van de CARICOM, de Caribische handelsorganisatie waarbinnen vrije handel van goederen en diensten mogelijk is.

Suriname en de Nederlandse Antillen

Per 1 januari 2010 staan er grote veranderingen op stapel in het Koninkrijk der Nederlanden. De Nederlandse Antillen worden ontmanteld. Curaçao en St. Maarten verkrijgen een status aparte, vergelijkbaar met Aruba. En de zogenaamde BES-eilanden (Bonaire, St. Eustatius en Saba) worden bijzondere gemeenten van Nederland.

Deze nieuwe structuur zal ook haar impact hebben op de handelsrelaties met het nabijgelegen Suriname. Voor het Surinaamse en Antilliaanse bedrijfsleven brengt dit vele kansen met zich mee. Niet alleen wordt het zakendoen tussen de Antillen en Suriname gemakkelijker, maar ook dienen de eilanden nu aan de Nederlandse regelgeving te voldoen. En hierbij zullen de diensten van Surinaamse en Nederlandse bedrijven zeer goed van pas komen. Hiernaast kan het Antilliaanse bedrijfsleven zich beter richten op de Surinaamse markt. Tevens is er een nieuw belastingverdrag in ontwikkeling tussen Suriname en Curaçao. De handelsmissie stelt u in staat om de wederzijdse mogelijkheden te onderzoeken en nuttige contacten te leggen voor het uitwerken van uw plannen.

Kansen op de Nederlandse Antillen

De nieuwe staatkundige structuur en de economische groei van de Nederlandse Antillen en Aruba bieden kansen aan het Nederlandse en Surinaamse bedrijfsleven. De eilanden zijn volop in ontwikkeling en hebben behoefte aan solide partners, toeleveranciers, uitvoerders en investeerders. Voor de Nederlandse bedrijven, die zich momenteel geconfronteerd zien met een slechte economische situatie op de thuismarkt, brengt dit nieuwe mogelijkheden met zich mee.

Hierbij zien wij nu en op zeer korte termijn concrete kansen voor bouwbedrijven en leveranciers van bouwmaterialen, asbestverwijderaars, wegenbouwers, inrichters van havens en publieke ruimtes, restaurateurs van monumenten, groothandels, en leveranciers en dienstverleners op het gebied van gezondheid, zonne-energie, telecommunicatie, electrische apparatuur, tweede en prefab-woningen, badkamers en keukens, tuinmaterialen, incentives, airconditioning, luchtvaart, beveiliging, en de toeristische sector.

Tweede woning

Meer en meer Nederlanders kopen een huis over de grens. En de laatste jaren kiezen zij steeds vaker voor de Nederlandse Antillen, Aruba en Suriname. Al deze kopers hebben een groot aantal diensten nodig.
Het object moet worden uitgezocht, gefinancierd en aangekocht. Dikwijls wordt het huis volledig nieuw gebouwd of ingrijpend verbouwd. Vervolgens wordt de woning ingericht, onderhouden en dikwijls verhuurd. De handelsmissie is daarom interessant voor projectontwikkelaars, makelaars, beheer- en verhuurorganisaties, financiële dienstverleners, hypotheekverstrekkers, juridische en fiscale adviseurs, verhuisbedrijven, architecten en bouwbedrijven.

Matchmaking

Ons Matchmaking programma biedt u uitstekende mogelijkheden om uw potentiele klanten en partners te ontmoeten. InterExpo als intermediar zal voor u een reeks aan interessante en nuttige afspraken maken tijdens het congres. Hiertoe zullen wij u vragen om in een profiel uw wensen kenbaar te maken. Hierbij kunt u denken aan onder meer mogelijke afnemers, distributeurs en partners. Naast zakelijke afspraken, zullen wij ook persoonlijke interactie faciliteren met verschillende overheidsinstanties en bemiddelende organisaties. Hiernaast zult u ook de beschikking krijgen over een VIP-tafel en een aparte VIP-ruimte kunnen reserveren voor het ontvangen van uw relaties.

Congres

Het congres zal bestaan uit een serie presentaties, toespraken en discussies. Het programma zal zich richten op de staatskundige veranderingen in 2010 voor de Nederlandse Antillen, de ontwikkelingen en mogelijkheden in Suriname en de kansen die hieruit voortkomen voor het Surinaamse, Antilliaanse en Nederlandse bedrijfsleven. Hiernaast zullen er interactieve workshops worden gegeven rondom hetzelfde thema. Er zal veel aandacht worden besteed aan informeel netwerken gedurende de pauzes, lunches en de avondactiviteiten.

Expositie

Tijdens de exposities op Curaçao en in Suriname hebben alle bedrijven en organisaties die interesse hebben om zaken te doen met Suriname, de Nederlandse Antillen en Aruba de gelegenheid om zichzelf te presenteren. Verscheidene opties zullen worden geboden, zoals verschillende maten stands en tafels. Wij informeren u graag over de mogelijkheden.

Première "Au, au, au...ME RUG!"

Tijdens het evenement op Curaçao zal hier de première van het stuk "Au, au, au...ME RUG!" van Het Echt Rotterdams Theater onder leiding van Gerard Cox plaatsvinden. Als deelnemer aan de handelsmissie kunt u gratis deze komedie bijwonen. Kijkt u voor meer informatie op www.hetecht.nl.

Voorlopig programma

Curaçao

10 juni	Meet & greet
11 juni	Opening, matchmaking en congres. Première van "Au au, au...ME RUG!" van Het Echt Rotterdams Theater
12 juni	Matchmaking
13 juni	Vrije zaterdag
14 juni	Vertrek naar Suriname

Paramaribo

15 juni	Meet & greet
16 juni	Opening, matchmaking, expositie en congres
17 juni	Matchmaking, expositie en farewell party
18 juni	Retourvluchten naar Curaçao of Amsterdam

Tarieven en inschrijfgelden*

Handelsmissie Curaçao
1000 EUR/USD. Inclusief volledige matchmaking, deelname aan het congres voor 1 persoon en toegang tot de première van 'Au, au, au...ME RUG!' voor 2 personen.

Handelsmissie Suriname
1500 EUR/USD. Inclusief volledige matchmaking, vlucht van Curaçao naar Suriname en deelname aan het congres voor 1 persoon**

Congres
295 EUR/USD per additionele deelnemer

Expositie
Contacteer ons voor de details

Matchmaking VIP-tafel
Inclusief

Matchmaking VIP-kamer
Contacteer ons voor de details

Sponsoring & reclame
Contacteer ons voor de details

* Nederlandse bedrijven betalen deze bedragen in EUR, Antilliaanse en Surinaamse deelnemers in USD. Alle bedragen zijn exlusief B.T.W. Inschrijfgeld 35 EUR/USD p.p.
** Vlucht Curacao-Paramaribo excl. airport tax en visakosten.

Hiernaast kunnen wij u helpen bij het boeken van uw vluchten vanuit Nederland en het verblijf ter plaatse.

Voor inschrijvingen en meer informatie:
info@curacao2009.com
www.curacao2009.com

Over Interexpo

InterExpo Caribbean N.V.organiseert sinds 1996 handelsmissies, congressen en evenementen met een internationaal karakter op de Nederlandse Antillen, in Nederland, Europa, Azië en Noord- en Latijns-Amerika. De activiteiten zijn gericht op het opbouwen en uitbreiden van stabiele economische en politieke relaties, met een specifieke focus op duurzame ontwikkeling. Zo richtten voorgaande evenementen zich op wind- en zonne-energie, gezondheid, veiligheid en milieu, water management, sport, en bestendig zakendoen in het Caribisch gebied.

Ned. Antillen en Aruba
InterExpo Caribbean N.V.
Dhr. Peter Oerlemans
Postbus 6020
World Trade Center Curaçao
Nederlandse Antillen
T: +5999 738 1825
M: +5999 527 0177
www.interexpo.biz
peter@interexpo.biz

Nederland
adFIRST B.V.
Mevr. Alexandra van der Stap
Veerdijk 42R
1531 MS Wormer
Nederland
T: +31 (0)75 646 7070
F: +31 (0)70 657 0202
www.adfirst.nl
alexandra@adfirst.nl

Suriname
Eco Innovations Suriname
Dhr. Ing. V.C. Jeffrey
Sunparklaan 28
Paramaribo
Suriname
T: +597 (0)88 66 767
E: ecoinnovationscaribbean@gmail.com

INTERXPO Caribbean N. V.

adFIRST creatieve communicatie

Eco Innovations Suriname